

# « Les boîtiers écotaxe produits dans le Loiret »

Les Echos – 11 juin 2013

## Les boîtiers écotaxe produits dans le Loiret

**MSL Circuits, spécialiste des cartes électroniques, travaille en sous-traitance pour Siemens qui fournit les opérateurs de péage.**

**Christine Berkovicus**  
—Correspondante à Orléans

D'ici à quelques jours, le groupe MSL Circuits, spécialiste français de la sous-traitance de cartes électroniques, aura achevé la production des boîtiers pour la collecte de l'écotaxe poids lourd, dont l'entrée en vigueur est prévue à l'automne. L'usine, qui emploie 550 personnes à Meung-sur-Loire (Loiret), tourne à plein régime depuis février. Elle a déjà livré 300.000 modules à son client, Siemens, qui fournit ensuite ces systèmes embarqués à deux opérateurs de péage, Eurotoll et Total, et

doit encore en fabriquer 30.000. « Pour ce marché, nous avons fait le choix d'un partenaire français que nous connaissions avec lequel nous avons déjà travaillé, pour la mise au point de boîtiers que nous avons vendus à la Slovaquie en 2010 », explique Eric Cazeaux, directeur de la division transport et mobilité de Siemens France.

### Investissement dans une nouvelle ligne

Siemens avait ensuite postulé, sans succès, à l'appel d'offres gouvernemental sur l'écotaxe il y a près de trois ans, mais a néanmoins pu récupérer une partie du marché des OBU (« on-board units »), pour un montant global de 50 millions d'euros. « Nous avons donc poursuivi notre partenariat et codéveloppé le produit durant deux ans », ajoute

# 300.000

**LE NOMBRE DE MODULES**  
déjà livrés à Siemens.

# 140

**MILLIONS D'EUROS**  
L'estimation du chiffre d'affaires de MSL Circuits pour 2013.

Eric Cazeaux. Siemens a travaillé le design tandis que MSL a industrialisé le process. « Pour répondre à la demande, nous avons aussi investi 2 millions d'euros dans la mise en place d'une nouvelle ligne, avec le soutien d'Oséo. Ce projet était important car il nous a permis de démontrer qu'il était possible d'être encore compétitif sur de l'électronique en France,

en fournissant des produits d'excellente qualité puisque le taux de défaillance est seulement de 6 unités par million », ajoute le président de MSL, Bruno Racault.

Cette année, MSL Circuits, qui travaille à 50 % pour le secteur automobile, anticipe une progression de son chiffre d'affaires de 102 à 140 millions d'euros, notamment grâce à ce contrat, mais pas uniquement puisque l'entreprise compte plus de 125 clients. Au-delà de ce marché, Siemens semble prêt à renouveler l'expérience. « La France ne devrait pas rester isolée sur l'écotaxe. On peut penser qu'un système cohérent va se mettre en place en Europe, a minima », estime Eric Cazeaux. « Et si demain nous décrochons un appel d'offres en Russie ou en Espagne, par exemple, il est très probable que nous retravaillerons avec MSL. » ■